

FAMILIA PROFESIONAL: **Comercio y Marketing (COM)**DENOMINACIÓN DEL CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD: **COMT0111 - GESTIÓN COMERCIAL INMOBILIARIA**

NIVEL: 3 RD 614/2013 (02-08-2013)

DURACIÓN TOTAL CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD: **580**DURACIÓN DE LA FORMACIÓN ASOCIADA: **540**DURACIÓN MÓDULO FORMACIÓN PRÁCTICA EN CENTROS DE TRABAJO: **040**

DENOMINACIÓN MÓDULO FORMATIVO (MF)	DURACIÓN TOTAL MF	DURACION PRUEBA PRESENCIAL FINAL (*)	DENOMINACIÓN UNIDAD FORMATIVA (UF)	DURACIÓN UF	HORAS TUTORÍA PRESENCIAL	CAPACIDADES Y CRITERIOS DE EVALUACIÓN EN TUTORÍA PRESENCIAL
MF0810_3 - Captación y prospección inmobiliaria	110	2	UF1921 - Técnicas de captación e intermediación inmobiliaria	80	3	C3 en lo referente a: CE3.8
			UF1922 - Valoración de inmuebles y alquileres	30	0	
MF0811_2 - Comercialización inmobiliaria	130	4	UF0032 - Venta online	30	0	C1 en lo referente a: CE1., CE1.6 C2 en lo referente a: CE2.7
			UF1923 - Marketing y promoción inmobiliaria	40	0	
			UF1924 - Venta personal inmobiliaria	60	3	
MF1001_3 - Gestión de la fuerza de ventas y equipos de comerciales	90	2			0	
MF1002_2 - Inglés profesional para actividades comerciales	90	3			6	C1 en lo referente a: CE1.3
						C3 en lo referente a: CE3.2, CE3.3
						C5 en lo referente a: CE5.5, CE5.6
MF1701_3 - Asesoramiento inmobiliario	120	2	UF1925 - Gestión documental y legal de la intermediación inmobiliaria	50	0	
			UF1926 - Financiación de operaciones inmobiliarias	40	0	
			UF1927 - Fiscalidad en las operaciones inmobiliarias	30	0	